**ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА**

«Умный вуз» – система взаимодействия со студентами

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта | НИЯУ МИФИ |
| ИНН Грантополучателя | ИНН 7724068140 |
| Наименование акселерационной программы | «Акселерационная программа НИЯУ МИФИ» |
| Дата начала реализации акселерационной программы | Октябрь 2022 г. |
| Дата заключения и номер Договора | № 70-2022-000888 от 20 октября 2022 г. |

1. Общая информация о стартап-проекте

|  |  |
| --- | --- |
| Название стартап-проекта | «Умный вуз» – система взаимодействия со студентами |
| Команда стартап-проекта | Цветкова Александра НиколаевнаСтоляров Дмитрий АлексеевичОгаркина Екатерина Александровна |
| Технологическое направление | Приоритетная технология № 6“Новые коммуникационные интернет-технологии”(в соответствии с приложением к Постановлению Правительства РФ от 17.03.2022 N 392)Критическая технология “Технологии информационных, управляющих, навигационных систем” (в соответствии с перечнем критических технологий РФ (утв. Указом Президента РФ от 7 июля 2011 г. N 899) |
| Описание стартап-проекта (технология/ услуга/ продукт) | «Умный вуз» ‒ это не обычный сайт с расписанием. Это ‒ приложение для смартфона, помогающее по новому взглянуть на взаимодействие между студентом и учебным заведением. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | Каждый из студентов вуза или сталкивается с рядом организационных проблем, если вуз не обладает развитой инфраструктурой. Распространённые проблемы:- сложность в поиске информации, новостей, изменений в расписании;- неочевидность формата взаимодействия с администрацией вуза;- плохая информированность о мероприятиях вуза;- неудобная навигация внутри вуза. |
| Технологические риски | Долгосрочность внедрения приложения в вузе на постоянной основе.Риски безопасности хранения персональных данных. |
| Потенциальные заказчики | Вузы и ссузы региона, технические вузы России. |
| Бизнес-модель стартап-проекта (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта | Услуги по запуску и поддержке приложения для администраций образовательных организаций. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) | Сервисы цифровизации вузов являются перспективным направление работы, поскольку студенты наиболее подготовленная к внедрению приложений аудитория. Внедрение приложения позволит - уменьшить время на поиск расписания, уменьшить время на поиск аудитории, увеличить количество участников вузовских мероприятий и т.д. Базовый функционал приложения: учебное расписания, форма для отправки заявления на получение справки, новостной блок института, карта вуза.Дополнительные функции: дневник студента, форма обратной связи с администрацией вуза, форма обратной связи с командой проекта, тревожная кнопка. |

1. Порядок и структура финансирования

|  |  |
| --- | --- |
| Объем финансового обеспечения | 6 000 тыс. руб. |
| Предполагаемые источники финансирования | Фонд венчурного инвестирования,Компании разрабатывающие ПО в сфере образования, грант на разработку от РФРИТ. |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта | Реальная достижимая доля рынка ~ 20 000 тыс. рублей в год.В России более 600 значимых вузов, многие из которых готовы к внедрению новых IT-решений.  |

3. Календарный план стартап-проекта

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Название этапа календарного плана. | Длительность этапа, мес. | Стоимость |
| Создание прототипа приложения. | 5 мес. | 1500 тыс. рублей |
| Добавление базовых функций взаимодействия “Вуз - студент”. | 3 мес. | 900 тыс. рублей |
| Тестирование функций и проверка готового приложения на базе СарФТИ НИЯУ МИФИ. | 3 мес. | 900 тыс. рублей |
| Добавление функций к прототипу приложения: справка, расписание, дневник студента, карта вуза, тревожная кнопка. | 3 мес. | 900 тыс. рублей |
| Запуск продвижения и заключение сделок с образовательными организациями. | 6 мес. | 1 800 тыс. рублей |
| ИТОГО: |  | 6 000 тыс. рублей |

4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

|  |  |
| --- | --- |
| Участники формирования стартапа |   |
| Размер доли, руб. | % |
| Определяется по итогам прохождения акселератора  | \_\_ тыс. руб.\_\_ тыс. руб.\_\_ тыс. руб. | %%% |
| ИТОГО: | \_\_\_тыс. руб. | % |

5. Команда стартап- проекта

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| ФИО | Должность | Контакты | Выполняемые работы в проекте | Образование/опыт работы |
| Цветкова Александра Николаевна | Основатель, специалист по продукту  | +79051955605 | Организация рекламной кампании, связь с руководством институтов и студентами | Победитель окружного этапа конкурса «Цифровой-прорыв» в роли Product Manager.Студентка 4 курс, «Прикладная математика и информатика» Саровского физико-технического института НИЯУ МИФИ. |
| Столяров Дмитрий Алексеевич | Разработчик, технический специалист | +79101376684 | Сбор и обработка информации, поиск партнёров, дизайн.  | Программист-стажер РФЯЦ-ВНИИЭФЛаборант информационной лаборатории СарФТИ НИЯУ МИФИ Студент 4 курса «Прикладная математика и информатика» Саровского физико-технического института НИЯУ МИФИ. + художественное образование. |
| Огаркина Екатерина Александровна | Специалист по взаимодействию с партнерами | kat.ogarkina@yandex.ru | Координация участия в акселераторе, представительство проекта | Студентка 4 курса «Информационные технологии»Саровского физико-технического института НИЯУ МИФИ. |