ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

| 1. Общая информация о стартап-проекте | |
| --- | --- |
| Название стартап-проекта | «Шпор.net» |
| Команда стартап-проекта | 1. Наумычева Софья  2. Костина Полина  3. Голикова Ксения  4. Ковалев Юрий |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects |  |
| Технологическое направление | ТехноДрайв |
| Описание стартап-проекта  (технология/ услуга/продукт) | "Шпор.net"- приложение для получения моментального объяснения темы от специалиста. Суть данного приложения заключается в том, чтобы каждый обучающийся, нуждающийся в помощи, мог оставить заявку по конкретному предмету и теме и получить быстрый урок с репетитором. Последние, в свою очередь, видят все входящие заявки и могут откликнуться и оказать требуемую услугу. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) | По результатам проведенного опроса в рамках обоснования актуальности данной проблемы, было выявлено, что 96% респондентов являются учащимися или в их семье есть учащийся. Из них 92% сталкивались с трудностями в обучении. Исходя из полученных данных, можно сделать вывод о том, что проект “шпор.нет” является востребованным и актуальным. Ссылка на опрос: <https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSf6A4a4QbGiypeoEfSnI_P3OF_81JrdcyIaUh5ZRGdqDA-ySQ/viewform> |
| Технологические риски | Технические неполадки сервиса, проблемы с оплатой, неполадки со связью, видео-звонками из-за нестабильного интернет-соединения. |
| Потенциальные заказчики | Возможное расширение онлайн-школы английского языка «Skyeng», расширение экосистемы СберБанк. |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-0) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта) | Сначала финансирование проекта планируется за счет вложений инвесторов/гранта. После запуска приложения прибыль будет формироваться из оплаты пользователей за урок, с учетом вычета 50% репетитору. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) |  |
| 2. Порядок и структура финансирования | |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-1) | 1 191 664 рублей |
| Предполагаемые источники финансирования | Первоначальное финансирование планируется с помощью вложений инвесторов/гранта, дальнейшее развитие проекта будет осуществляться за счет собственной прибыли. |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-2) | По итогам совместного опроса компании Rambler&Сo и сервиса «СберУслуги», в котором принял участие почти 1 млн человек, 49% (490 тыс.) россиян пользуются услугами репетиторов. Причём 35% (350 тыс.) делают это на постоянной основе. В то же время большинство считает расходы на образование и развитие детей самыми важными и приоритетными.  По результатам проведенного опроса было выявлено следующее (ссылка на опрос: <https://forms.gle/DD7Z1RiUNYEtT7NFA>): 837 руб – средний доход с одного потребителя в месяц.  Точка безубыточности=1 191 664/(837-420)=2 875 уроков средней длительностью в час нужно провести для достижения безубыточности проекта. |

| 1. Календарный план стартап-проекта  | Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. | | --- | --- | --- | | Поиск спонсоров | 3 месяца | 370 000 | | Найм IT-специалистов | 1 месяц | 170000 | | Оборудование рабочих мест | 1 месяц | 350000 | | Поиск репетиторов | 1 месяц | 40000 | | Сбор фокус-группы | 1 месяц | 120000 | | Получение D.U.N.S. номера | 3 месяца | 141 664 |   Итого: 1 191 664 рубля |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |

| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)  | Участники |  | | | --- | --- | --- | | Размер доли (руб.) | % | | 1.Наумычева Софья  2.Ковалев Юрий  3.Костина Полина  4. Голикова Ксения | 2000  2000  2000  2000 | 25  25  25  25 | | Размер Уставного капитала (УК) | 8000 | 100 | |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |

| 1. Команда стартап- проекта | | | | |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Ф.И.О. | Должность (роль) | Контакты | Выполняемые работы в проекте | Образование/опыт работы |
| Наумычева Софья Алексеевна | Руководитель  проекта | 89851660682  kekeschebyrekes@gmail.com | Управление стоимостью - расчет сметы  Управление ресурсами - составление матрицы распределения ответственности | ГУУ  Бакалавриат  Маркетинг |
| Ковалев Юрий Владимирович | Администратор | 89168394241  yurak03@yandex.ru | Управление сроками - составление диаграммы Ганта | ГУУ  Бакалавриат  Маркетинг |
| Костина Полина Андреевна | PR-специалист | 89261046625  poly040803@gmail.com | Управление рисками - составление матрицы рисков | ГУУ  Бакалавриат  Маркетинг |
| Голикова Ксения Владиславовна | Финансовый специалист | 89269268541  golikova.ksenyua@mail.ru | Управление содержанием - составление устава проекта | ГУУ  Бакалавриат  Маркетинг |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-0)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-1)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-2)