ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

| 1. Общая информация о стартап-проекте
 |
| --- |
| Название стартап-проекта | «Шпор.net» |
| Команда стартап-проекта | 1. Наумычева Софья2. Костина Полина3. Голикова Ксения4. Ковалев Юрий |
| Ссылка на проект в информационной системе Projects |  |
| Технологическое направление | ТехноДрайв |
| Описание стартап-проекта(технология/ услуга/продукт)  | "Шпор.net"- приложение для получения моментального объяснения темы от специалиста.Суть данного приложения заключается в том, чтобы каждый обучающийся, нуждающийся в помощи, мог оставить заявку по конкретному предмету и теме и получить быстрый урок с репетитором. Последние, в свою очередь, видят все входящие заявки и могут откликнуться и оказать требуемую услугу. |
| Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы) |  По результатам проведенного опроса в рамках обоснования актуальности данной проблемы, было выявлено, что 96% респондентов являются учащимися или в их семье есть учащийся. Из них 92% сталкивались с трудностями в обучении. Исходя из полученных данных, можно сделать вывод о том, что проект “шпор.нет” является востребованным и актуальным. Ссылка на опрос: <https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSf6A4a4QbGiypeoEfSnI_P3OF_81JrdcyIaUh5ZRGdqDA-ySQ/viewform>  |
| Технологические риски | Технические неполадки сервиса, проблемы с оплатой, неполадки со связью, видео-звонками из-за нестабильного интернет-соединения. |
| Потенциальные заказчики  | Возможное расширение онлайн-школы английского языка «Skyeng», расширение экосистемы СберБанк. |
| Бизнес-модель стартап-проекта[[1]](#footnote-0) (как вы планируете зарабатывать посредствам реализации данного проекта)  | Сначала финансирование проекта планируется за счет вложений инвесторов/гранта. После запуска приложения прибыль будет формироваться из оплаты пользователей за урок, с учетом вычета 50% репетитору. |
| Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров) |  |
| 2. Порядок и структура финансирования  |
| Объем финансового обеспечения[[2]](#footnote-1) | 1 191 664 рублей  |
| Предполагаемые источники финансирования | Первоначальное финансирование планируется с помощью вложений инвесторов/гранта, дальнейшее развитие проекта будет осуществляться за счет собственной прибыли. |
| Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта[[3]](#footnote-2) | По итогам совместного опроса компании Rambler&Сo и сервиса «СберУслуги», в котором принял участие почти 1 млн человек, 49% (490 тыс.) россиян пользуются услугами репетиторов. Причём 35% (350 тыс.) делают это на постоянной основе. В то же время большинство считает расходы на образование и развитие детей самыми важными и приоритетными.По результатам проведенного опроса было выявлено следующее (ссылка на опрос: <https://forms.gle/DD7Z1RiUNYEtT7NFA>): 837 руб – средний доход с одного потребителя в месяц.Точка безубыточности=1 191 664/(837-420)=2 875 уроков средней длительностью в час нужно провести для достижения безубыточности проекта. |

| 1. Календарный план стартап-проекта

| Название этапа календарного плана | Длительность этапа, мес | Стоимость, руб. |
| --- | --- | --- |
| Поиск спонсоров | 3 месяца | 370 000 |
| Найм IT-специалистов | 1 месяц | 170000 |
| Оборудование рабочих мест | 1 месяц | 350000 |
| Поиск репетиторов | 1 месяц | 40000 |
| Сбор фокус-группы | 1 месяц | 120000 |
| Получение D.U.N.S. номера | 3 месяца | 141 664 |

Итого: 1 191 664 рубля |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |

| 1. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

| Участники  |  |
| --- | --- |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1.Наумычева Софья 2.Ковалев Юрий3.Костина Полина4. Голикова Ксения | 2000200020002000 | 25252525 |
| Размер Уставного капитала (УК) | 8000 | 100 |

 |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |

| 1. Команда стартап- проекта
 |
| --- |
| Ф.И.О. | Должность (роль)  | Контакты  | Выполняемые работы в проекте | Образование/опыт работы |
| Наумычева Софья Алексеевна  | Руководительпроекта  | 89851660682kekeschebyrekes@gmail.com | Управление стоимостью - расчет сметыУправление ресурсами - составление матрицы распределения ответственности | ГУУБакалавриатМаркетинг |
| Ковалев Юрий Владимирович | Администратор | 89168394241yurak03@yandex.ru | Управление сроками - составление диаграммы Ганта | ГУУБакалавриатМаркетинг |
| Костина Полина Андреевна | PR-специалист | 89261046625poly040803@gmail.com | Управление рисками - составление матрицы рисков | ГУУБакалавриатМаркетинг |
| Голикова Ксения Владиславовна | Финансовый специалист | 89269268541golikova.ksenyua@mail.ru | Управление содержанием - составление устава проекта | ГУУБакалавриатМаркетинг |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-0)
2. Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP [↑](#footnote-ref-1)
3. Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI) [↑](#footnote-ref-2)