|  |
| --- |
| **1. Общая информация о стартап-проекте** |
| **Название стартап-проекта:** Портал в страхование |
| **Команда стартап-проекта** | Суконных Дмитрий Максимович  Рыбкина Анастасия Андреевна  Куделькина Екатерина Евгеньевна  Кочеткова Екатерина Константиновна  Городнова Екатерина Сергеевна  Маляревич Артём Владимирович |
| **Технологическое направление** | EduTech /VR |
| **Описание стартап-проекта (технология/ услуга/продукт)** | Сервис будет подразумевать интенсивную автоматизированную тренировку и оценку знаний в динамике в таких сферах как: ведение переговоров, продажи; формирование документов; понимание формирования тарифов |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | Проблема: Образовательная организация должна быть обеспечена необходимым комплектом специализированного лицензионного программного обеспечения. Страховая компания тратит время сотрудников на онбординг новичков, которые допускают ошибки и приносят мало пользы  Решение: Мы предлагаем сервис по обучению как для страховых компаний, так и для образовательных организаций. Наш сервис выполняет лицензионные требования и уменьшает трудозатраты. |
| **Технологические риски** | Несовместимость с LMS системами, применяемыми целевой аудиторией Переход образовательных продуктов в России от SCORM к другому стандарту |
| **Потенциальные заказчики** | НГУЭУ, Страховые компании и образовательные учреждения |
| **Бизнес модель стартап-проекта** | Для страховых компаний:  1) LMS (Облако), + Контент,  2) Кастомизация  Для образовательных учреждений: Контент  Подключение : 200 тыс.руб  Обновление, обслуживание, доработка: 50 тыс. руб в год  Кастомизация – пропорционально времени на разработку |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | Образовательный программный комплекс реализуется в рамках рынка EduTech. В продвинутой реализации для тренажера переговоров будет использоваться технология VR |
| **2. Порядок и структура финансирования** |  |
| **Объем финансового обеспечения** | 880 000 рублей (для MVP) |
| **Предполагаемые источники финансирования** | грантовая поддержка и финансирование со стороны организации или частных лиц, в том числе НГУЭУ |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта:** | можем занять 10% от общего рынка, рентабельность: около 58%~ |

**3. Календарный план стартап-проекта**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес** | **Стоимость, руб.** |
| Предварительный MVP Moodle | 6 мес | 880 000 |
| Тестирование в НГУЭУ/ Внешние блоки VBA | 1 год | 850 000 |
| Тестирование в региональных страховых компаниях Автоматизация переноса оценок | 1 год | 821000 |
| Тестирование в страховых компаниях СФО VR | 1 год | 941000 |
| Тиражирование | 2 года | 922000 |
| **Итого** | 5,5 лет | 4 414 000 |

**4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**

|  |
| --- |
| Участники |
| Размер доли (руб.) | % |
| 1.Суконных Д.М 2.Маляревич А. В. 3.Рыбкина А. А  4.Городнова Е..С.  5.Куделькина Е. Е.  6.Кочеткова Е. К. | 1. 20%  2. 15%  3. 20%  4. 15%  5. 15%  6. 15% |
| Размер Уставного капитала (УК) | 100 000 руб. |