**Паспорт стартап-проекта**

«\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2022 г.

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта | Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Московский политехнический университет» |
| ИНН Грантополучателя | 77194555553 |
| Наименование акселерационной программы | Мосполитех-МО |
| Дата начала реализации акселерационной программы | 26.09.2022 |
| Дата заключения и номер Договора |  |

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1. **Общая информация о стартап-проекте** | | | | | | |
| **Название стартап-проекта** | | Мускульный привод стиральной машинки | | | | |
| **Команда стартап-проекта** | | 1. Сельдемиров Р.Р  2. Авдюшкин М.А  3. Кузнецов Я.М  4. Ерофеев М.А 5. Ерамчук Н.В  6. Лаврьентев С.Е.  7. Стрыгин С.В. | | | | |
| **Технологическое направление** | | Технология создания энергосберегающих систем транспортировки , распределения и использования энергии. | | | | |
| **Описание стартап-проекта**  **(технология/услуга/продукт)** | | Создание стиральной машинки независимой от электросети посредством использования мускульного привода, совмещение функции тренажеров с приводом бытовой техники, накопителями энергии. | | | | |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | | Уменьшение потребления электроэнергии в бытовых целях, с помощью использования физической силы, в том числе во время спортивной тренировки. | | | | |
| **Технологические риски** | | Возможные проблемы с поставщиками материалов, сырья, комплектующих. Увеличение срока доработки конструкции по результатам опытной эксплуатации. | | | | |
| **Потенциальные заказчики** | | Частные лица, фитнесс-центры, заинтересованные промышленные предприятия, гостиницы, общежития, кемпинги. | | | | |
| **Бизнес-модель стартап-проекта**[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта) | | Производство будет осуществляться под нашим контролем, а готовая бизнес-модель будет продаваться по оптовым ценам дистрибьюторам для доставки моделей для конечного потребителя. | | | | |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | | Использование мускульного привода является экологичным решение, способствует здоровому образу жизни и позволит сократить потребление энергии в случае перебоев централизованного энергоснабжения и в районах, где ее производство затруднено. | | | | |
| 1. **Порядок и структура финансирования** | | | | | | |
| **Объем финансового обеспечения** (для первого этапа, до MVP) | | 28 000 рублей | | | | |
| **Предполагаемые источники финансирования** | | Собственные средства – 10 000 рублей  Средства инвесторов – 18 000 рублей | | | | |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта** | | Объем рынка услуг для фитнесс-центров, гостиниц, общежитий, кемпингов, студий, составляет 210 млрд рублей в год.  PEST:  P – сложности и ограничения из-за санкционной политики  E – высокая инфляция, снижение инвестиционных планов компаний, сокращение непрофильных расходов  S – повышение потребности в энергосбережении и экономии  T – конкуренты быстрее осваивают современное оборудование и обладают доступом к нему  PI = NPV / I = 18,1  NPV = 280 000 / (1+0,1) + 280 000 / (1+0,1)2 – 28 000 =506545  I = 28 000 | | | | |
| 1. **Календарный план стартап-проекта** | | | | | | |
| **Название этапа календарного плана** | | **Длительность этапа, мес.** | | | **Стоимость, руб.** | |
| **Реклама проекта** | | 01.11.2022 | | | 0 | |
| **Проектирование** | | 24.01.2023 | | | 0 | |
| **Изготовление деталей** | | 28.02.2023 | | | 23000 | |
| **Разработка и изготовление инструкции по сборке и упаковки** | | 28.03.2023 | | | 5000 | |
| **Испытание изделий** | | 01.04.2023 | | | **0** | |
| **Изменения конструкции изделий по результатам испытаний** | | 31.04.2023 | | | **0** | |
| **Изготовление и испытания модифицированных изделий** | | 25.06.2023 | | | 0 | |
| |  |  | | --- | --- | | **Итого** | **28000** | | | | | | | |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)** | | | | | | |
| **Участники** | | **Размер доли** | | | **%** | |
| Сельдемиров Р.Р | | 1 400 | | | 14 | |
| Авдюшкин М.А | | 1 400 | | | 14 | |
| Кузнецов Я.М | | 1 400 | | | 14 | |
| Ерофеев М.А | | 1 400 | | | 14 | |
| Еремчук Н.В | | 1 400 | | | 14 | |
| Лаврентьев С.Е | | 1 400 | | | 14 | |
| Стрыгин С.В. | | 1 600 | | | 16 | |
| **Размер Уставного капитала (УК)** | | 10 000 | | | 100 | |
| **5. Команда стартап-проекта** | | | | | | |
| **Ф.И.О.** | **Должность** | | **Контакты** | **Выполняемые работы в Проекте** | | **Образование/**  **опыт работы** |
| Сельдемиров Ростислав Русланович | Лидер | | 89106105822  https://vk.com/id499746095 | Постановка цели, организация процесса, мотивация участников, создание презентации и паспорта проекта. | | 2 курс специалитета Мосполитеха (Рязанского института), специальность «Наземные транспортно-технологические средства» |
| Авдюшкин Максим Алексеевич | Аналитик | | 89009700405  https://vk.com/id306802508 | Отслеживание прогрессов членов команды, сбор рыночных данных, анализ бюджета. | | 2 курс специалитета Мосполитеха (Рязанского института), специальность «Наземные транспортно-технологические средства» |
| Кузнецов Ярослав Михайлович | Проектировщик | | 89605718141  https://vk.com/goblin\_v\_tapkax | Оформление и обоснование расчётов и требований документов. | | 2 курс специалитета Мосполитеха (Рязанского института), специальность «Наземные транспортно-технологические средства» |
| Ерофеев Максим Васильевич | Дизайнер | | 89006036477  https://vk.com/v\_tsukuyomi\_v | Расчёт этапов ремонта, расположения деталей систем. | | 2 курс специалитета Мосполитеха (Рязанского института), специальность «Наземные транспортно-технологические средства» |
| Еремчук Никита Владимирович | Экономист | | https://vk.com/id148927780 | Поиск финансирования, расчёт финансового обеспечения, разработка бизнес-плана. | | 4 курс специалитета Мосполитеха (Рязанского института), специальность «Экономика " |
| Лаврьентев Сергей Евгеньевич | Менеджер по работе с клиентами | | https://vk.com/id81348904 | Поиск потенциальных клиентов, разработка бизнес-плана. | | 4 курс специалитета Мосполитеха (Рязанского института), специальность "Экономика" |
| Стрыгин Сергей Васильевич | Технический директор | | 89206283185  https://vk.com/id23727081 | Постановка задач, участие в контроле их выполнения, обучение исполнителей некоторым навыкам решения этих задач. | | Старший преподаватель кафедры «Автомобили и транспортно-технологические средства» |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)