**Паспорт стартап-проекта**

 «\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_ 2022 г.

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование Получателя гранта | Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Московский политехнический университет» |
| ИНН Грантополучателя | 77194555553 |
| Наименование акселерационной программы | Мосполитех-МО |
| Дата начала реализации акселерационной программы | 26.09.2022 |
| Дата заключения и номер Договора |  |

|  |
| --- |
| 1. **Общая информация о стартап-проекте**
 |
| **Название стартап-проекта** | Мускульный привод стиральной машинки |
| **Команда стартап-проекта** | 1. Сельдемиров Р.Р 2. Авдюшкин М.А 3. Кузнецов Я.М 4. Ерофеев М.А 5. Ерамчук Н.В 6. Лаврьентев С.Е.7. Стрыгин С.В. |
| **Технологическое направление** | Технология создания энергосберегающих систем транспортировки , распределения и использования энергии. |
| **Описание стартап-проекта****(технология/услуга/продукт)**  | Создание стиральной машинки независимой от электросети посредством использования мускульного привода, совмещение функции тренажеров с приводом бытовой техники, накопителями энергии. |
| **Актуальность стартап-проекта** (описание проблемы и решения проблемы) | Уменьшение потребления электроэнергии в бытовых целях, с помощью использования физической силы, в том числе во время спортивной тренировки. |
| **Технологические риски** | Возможные проблемы с поставщиками материалов, сырья, комплектующих. Увеличение срока доработки конструкции по результатам опытной эксплуатации. |
| **Потенциальные заказчики**  | Частные лица, фитнесс-центры, заинтересованные промышленные предприятия, гостиницы, общежития, кемпинги.  |
| **Бизнес-модель стартап-проекта**[[1]](#footnote-1) (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта)  | Производство будет осуществляться под нашим контролем, а готовая бизнес-модель будет продаваться по оптовым ценам дистрибьюторам для доставки моделей для конечного потребителя. |
| **Обоснование соответствия идеи технологическому направлению** (описание основных технологических параметров) | Использование мускульного привода является экологичным решение, способствует здоровому образу жизни и позволит сократить потребление энергии в случае перебоев централизованного энергоснабжения и в районах, где ее производство затруднено. |
| 1. **Порядок и структура финансирования**
 |
| **Объем финансового обеспечения** (для первого этапа, до MVP) | 28 000 рублей |
| **Предполагаемые источники финансирования** | Собственные средства – 10 000 рублейСредства инвесторов – 18 000 рублей |
| **Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта** | Объем рынка услуг для фитнесс-центров, гостиниц, общежитий, кемпингов, студий, составляет 210 млрд рублей в год. PEST: P – сложности и ограничения из-за санкционной политикиE – высокая инфляция, снижение инвестиционных планов компаний, сокращение непрофильных расходовS – повышение потребности в энергосбережении и экономииT – конкуренты быстрее осваивают современное оборудование и обладают доступом к немуPI = NPV / I = 18,1NPV = 280 000 / (1+0,1) + 280 000 / (1+0,1)2 – 28 000 =506545 I = 28 000 |
| 1. **Календарный план стартап-проекта**
 |
| **Название этапа календарного плана** | **Длительность этапа, мес.** | **Стоимость, руб.** |
| **Реклама проекта** | 01.11.2022 | 0 |
| **Проектирование** | 24.01.2023 | 0 |
| **Изготовление деталей** | 28.02.2023 | 23000 |
| **Разработка и изготовление инструкции по сборке и упаковки** | 28.03.2023 | 5000 |
| **Испытание изделий** | 01.04.2023 | **0** |
| **Изменения конструкции изделий по результатам испытаний** | 31.04.2023 | **0** |
| **Изготовление и испытания модифицированных изделий** | 25.06.2023 | 0 |
|

|  |  |
| --- | --- |
| **Итого** | **28000** |

 |
| 1. **Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)**
 |
| **Участники** | **Размер доли** | **%** |
| Сельдемиров Р.Р |  1 400 |  14 |
| Авдюшкин М.А |  1 400 |  14 |
| Кузнецов Я.М |  1 400 |  14 |
| Ерофеев М.А  |  1 400 |  14 |
| Еремчук Н.В |  1 400 |  14 |
| Лаврентьев С.Е |  1 400 |  14 |
| Стрыгин С.В. |  1 600 |  16 |
| **Размер Уставного капитала (УК)** | 10 000 | 100 |
| **5. Команда стартап-проекта**  |
| **Ф.И.О.** | **Должность**  | **Контакты**  | **Выполняемые работы в Проекте** | **Образование/****опыт работы** |
| Сельдемиров Ростислав Русланович | Лидер | 89106105822https://vk.com/id499746095 | Постановка цели, организация процесса, мотивация участников, создание презентации и паспорта проекта.  | 2 курс специалитета Мосполитеха (Рязанского института), специальность «Наземные транспортно-технологические средства» |
| Авдюшкин Максим Алексеевич | Аналитик | 89009700405https://vk.com/id306802508 | Отслеживание прогрессов членов команды, сбор рыночных данных, анализ бюджета.  | 2 курс специалитета Мосполитеха (Рязанского института), специальность «Наземные транспортно-технологические средства» |
| Кузнецов Ярослав Михайлович | Проектировщик | 89605718141https://vk.com/goblin\_v\_tapkax | Оформление и обоснование расчётов и требований документов.  | 2 курс специалитета Мосполитеха (Рязанского института), специальность «Наземные транспортно-технологические средства» |
| Ерофеев Максим Васильевич | Дизайнер | 89006036477https://vk.com/v\_tsukuyomi\_v | Расчёт этапов ремонта, расположения деталей систем.  | 2 курс специалитета Мосполитеха (Рязанского института), специальность «Наземные транспортно-технологические средства» |
| Еремчук Никита Владимирович | Экономист | https://vk.com/id148927780 | Поиск финансирования, расчёт финансового обеспечения, разработка бизнес-плана. |  4 курс специалитета Мосполитеха (Рязанского института), специальность «Экономика " |
| Лаврьентев Сергей Евгеньевич | Менеджер по работе с клиентами | https://vk.com/id81348904 | Поиск потенциальных клиентов, разработка бизнес-плана. | 4 курс специалитета Мосполитеха (Рязанского института), специальность "Экономика" |
| Стрыгин Сергей Васильевич | Технический директор | 89206283185https://vk.com/id23727081 | Постановка задач, участие в контроле их выполнения, обучение исполнителей некоторым навыкам решения этих задач. | Старший преподаватель кафедры «Автомобили и транспортно-технологические средства» |

1. Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли. [↑](#footnote-ref-1)